UZINVEST.UZ

ЮКОРИ ДАРОМАДЛИ ЛОЙИХЛАРГА ХИМОЯЛАНГАН ИНВЕСТИЦИЯЛАР

КЕРАКЛИ БЎЛГАН ИНВЕСТИЦИЯ МИҚДОРИ:
$300 000

ЙИЛЛИК СОФ ФОЙДА:
$300 000

ИНВЕСТИЦИЯ САРМОЯСИНИНГ РЕНТАБЕЛЛИГИ:
30%

МУАЛЛИФ САРМОЯСИ:
$1 000 000

Лойиҳа бўйича қўшимча маълумот олиш учун:
+99898 338 93 33
+99890 925 96 81

info@uzinvest.uz



ЛОЙИХА № 2151
ЎЗИНИНГ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ЦЕХИ ВА IT-ИНФРАТУЗИЛМАСИГА ЭГА КАФЕЛАР ТАРМОҒИ
(ИШЛАБ ТУРГАН БИЗНЕСДА УЛУШНИ СОТИШ)
(ФАОЛИЯТНИ КЕНГАЙТИРИШ)

Лойиханинг махсади: Муаллиф Тошкент бозорида аллақачон мустаҳкам ўрин эгаллаган, foodtech ва retail соҳасидаги фаолият юритаётган, рақамлаштирилган ва юқори даромадли бизнесни тақдим этмоқда. Лойиҳа 2020 йилда ташкил этилган бўлиб, иш фаолияти давомида барқарор молиявий натижалар билан тасдиқланган мустаҳкам операцион моделни шакллантирган.

Лойиҳа ўз ичига кафелар тармоғи, шахсий ишлаб чиқариш, ривожланган IT-инфратузилма, самарали маркетинг тизими ва содиқ мижозлар базасини бирлаштиради. Лойиҳанинг асосий устунлиги нафақат йўлга қўйилган ва барқарор ишловчи операцион модель, балки барча жараёнларнинг юқори даражада рақамлаштирилганлигидир: мобил илова, Telegram-бот, шахсий веб-сайт, йирик етказиб бериш хизматлари билан интеграция, автоматлаштирилган ҳисоб-китоб, фаолият юритаётган call-марказ ва шаклланган офис жамоаси жорий этилган.

Ҳозирги босқичда лойиҳа ривожланишнинг янги стратегик даражасига чиқмоқда — бутун республика бўйлаб франчайзинг модели асосида кенгайишга тайёргарлик якунланмоқда. Ушбу модель бренднинг қамров географиясини сезиларли даражада ошириш, тушумни кўпайтириш ва бизнес капитализациясини юксалтириш имконини беради.

Муаллиф шу вақтгача лойиҳага тахминан $1 000 000 сармоя киритган.

Сотиш сабаби: Улушнинг бир қисмини мажбурий сотиш мулкдорнинг шахсий (оилавий) шароитлари билан боғлиқ бўлиб, бизнеснинг операцион фаолияти ва молиявий кўрсаткичларига алоқаси йўқ.

Бугунги кунда бизнес тузилмасига қуйидагилар киради:

- Тошкент шаҳридаги филиаллар сони 10 тага яқинлашмоқда;
- Шахсий ишлаб чиқариш цехи;
- App Store ва Play Market платформаларида мавжуд бўлган мобил илова;
- Telegram-бот ва веб-сайт;
- iiko автоматлаштирилган ҳисоб ва бошқарув тизими;
- Шахсий call-марказ;
- Офис жамоаси;
- Yandex, Uzum, Wolt ва Millennium Taxi хизматлари билан интеграция.

Бренд расмий равишда рўйхатдан ўтказилган ва патентланган, асосий бизнес-жараёнлар эса тизимлаштирилган ва кейинчалик кўпайтиришга тайёр.

Шахсий инфратузилманинг мавжудлиги
Шахсий ишлаб чиқариш цехи ва фаолият юритаётган филиаллар бизнес учун мустаҳкам операцион асос яратади. Бу қуйидаги имкониятларни беради:

- Маҳсулот сифатини назорат қилиш;
- Маржадорликни сақлаб қолиш;
- Ишлаб чиқаришни марказлаштириш;
- Янги нуқталарни тезроқ ишга тушириш;
- Франшиза стандартлаштирилишини таъминлаш.

Лойиха учун керакли инвестиция миқдори: $300 000, шундан:

Номланиши	Сумма, $
20% улушни сотиш	240 000
Фаолиятни кенгайтириш	60 000
Жами	**300 000**

Йиллик даромадлар хакида маълумот

Номланиши	Бир ойда уртача даромад, $	Ойлар сони	Сумма, $
Махсулотларни сотиш	166 000	12	2 000 000
Жами			**2 000 000**

Йиллик харажатлар хакида маълумот

Номланиши	Сумма, $
Операцион харажатлар (иш ҳақи, солиқлар, ижара тўлови, маркетинг ва ҳоказо)	1 700 000
Жами	**1 700 000**

- Йиллик даромад: $2 000 000
- Йиллик харажатлар: $1 700 000
- **Йиллик соф фойда**: $2 000 000 – $1 700 000 = **$300 000**

$$\textbf{ROI} = \frac{\text{Сой фойда}}{\text{Инвестиция}} \times \text{Инвестор улуши} \times 100\% = \textbf{30\%}$$

Фойданинг тақсимланиши

Киритган сармоя тўлиқ қоплангунигача: Инвестор – **30%** ва лойиҳа Муаллифи – **70%**
Киритган сармоя тўлиқ қоплангач: Инвестор – **20%** ва лойиҳа Муаллифи – **80%**