Юкори даромадли лойихларга химояланган инвестициялар

КЕРАКЛИ БЎЛГАН ИНВЕСТИЦИЯ МИҚДОРИ:
$20 000 - $200 000

ЙИЛЛИК СОФ ФОЙДА:
$5 948 000

ИНВЕСТИЦИЯ САРМОЯСИНИНГ РЕНТАБЕЛЛИГИ:
297%

МУАЛЛИФ САРМОЯСИ:
$170 000

ПРИВЛЕЧЕНО ИНВЕСТИЦИЙ:
$1 000 000

Лойиҳа бўйича қўшимча маълумот олиш учун:
+99898 338 93 33
+99890 925 96 81

info@uzinvest.uz



ЛОЙИХА № 2040
АВТОМОБИЛЬ ЁҚИЛҒИ ШОХОБЧАЛАРИ УЧУН ЧЕГИРМАЛАР ПЛАТФОРМАСИ
(СУҒУРТА ВА ГАРОВ ТАЪМИНОТИ БИЛАН)

Лойиханинг махсади: Рақамли платформа ва "ақлли" ёқилғи картаси ҳайдовчилар ва автопарклар учун ёқилғи қуйишда дарҳол чегирма олиш, ёқилғи сарфини ҳисобга олиш ва таҳлил қилиш, шунингдек, битта иловада қўшимча автосервис хизматларидан фойдаланиш имконини беради. Лойиҳа 80% тайёрланган бўлиб, якуний синов босқичида турибди. Яқин келажакда платформани тўлиқ ишга тушириш режалаштирилмоқда.

Муаммо:

- Ёқилғи ва унга боғлиқ хизматлар нархларининг доимий ўсиши.
- Ҳайдовчилар учун марказлаштирилган содиқлик тизимининг мавжуд эмаслиги.
- Мавжуд кешбек хизматлари секин ишлайди, ноқулай ва қаттиқ чекловларга эга.
- Кешбек тўловларининг кечикиши харажатларни бошқаришда қийинчилик туғдиради.

Ечим:

- АЁҚШ да бевосита тезкор чегирма берадиган жисмоний карта.
- Мобил илова (Android / iOS): балансни назорат қилиш, операциялар тарихи, билдиришномалар.
- АЁҚШ, автосервислар, эҳтиёт қисмлар дўконлари билан интеграция.
- "Antiradar" хизмати ва машина рақами орқали суҳбатлашиш (шахсий маълумотларни ошкор қилмасдан).
- Бизнес ва автопарклар учун кенгайтирилган назорат ва ҳисобот имкониятларига эга платформа.

Асосий устунликлар:

- Карта эгаларига махсус шартнома асосида барча ҳамкор АЁҚШларда 4% чегирма берилади.
- Ягона экотизим: АЁҚШ, автосервис, эҳтиёт қисмлар дўконлари ва антирадар.
- Ёқилғи қолдиғини ҳисобга олиш ва назорат қилишнинг ноёб тизими.
- Корпоратив тизимларга осон уланиш учун API мавжуд.

Мақсадли аудитория ва бозор:

- B2C: шахсий ҳайдовчилар (Ўзбекистон: 4,2 миллион автомобиль).
- B2B: харажатларни камайтириш ва назоратни яхшилашни истовчи корпоратив автопарклар (логистика, такси).
- География: Ўзбекистон бозорида ишга тушириб, кейинчалик МДҲ ва бошқа мамлакатларга кенгайтириш.

Бизнес модели:

- Карта сотиш: ҳар бир карта учун бир марталик 50 000 сўм (~4,6$) тўлов.
- Ёқилғи қуйиш шохобчалари томонидан тўланадиган ёқилғи айланмасидан 2% комиссия.
- Корпоратив мижозлар (дўконлар, хизматлар ва ҳ.к.) учун ойлик обуна тўлови 30$.
- Биринчи йил давомида 600 минг дона ёқилғи картасини чиқариш режалаштирилган.

Маркетинг кампанияси:

- Тақдимотлар ва тадбирларни уюштириш (масалан, Humo Аренада).
- Промо-стендлар, реклама машиналари ва рақамли экранлар орқали тарғиб қилиш.
- Эътиборни жалб этиш учун санъаткорлар ва таъсир ўтказувчи шахслар билан ҳамкорлик ўрнатиш.

Лойиҳа ҳолати:

Мобил илова аллақачон ишлаб чиқилган, бир қатор компаниялар (300 дан ортиқ ёқилғи қуйиш шохобчалари) билан ҳамкорлик келишувлари имзоланган бўлиб, улар платформага уланишга ва сотувнинг 2 фоизини тўлашга тайёрликларини тасдиқлашган.

Компаниянинг тахминий қиймати $3,3 миллион ташкил этади.
1% улушнинг нархи $20 000.
Сотувга 1% дан 10% гача бўлган улуш таклиф этилмоқда.

Лойиҳа муаллифи томонидан $170 000 миқдорида маблағ киритилган.

$1 000 000 капиталга эга стратегик инвестор жалб қилинган, унинг маблағлари автомобилларга ёқилғи қуйиш шохобчаларининг депозитларига йўналтирилади.

Лойиха учун керакли инвестиция миқдори: $30 000 дан $150 000 гача, шундан:

Номланиши	Сумма, $
Компания ривожланиши (иловани устида ишлал, серверлар ва бош)	30 000 - 150 000
Жами	**30 000 - 150 000**

Йиллик даромадлар хакида маълумот

Номланиши	Микдори	Нархи, $	Сумма, $
Карталарни сотиш	300 000	4,6	1 380 000
Йокилги айланмасидан фоиз (АЁҚШ сотувидан 2%)			4 500 000
Дўконлар ва хизматлар (обуна)	1300	360	468 000
Жами			**6 348 000**

Йиллик харажатлар хакида маълумот

Номланиши	Сумма, $
Операцион харажатлар (ижара, иш хаки, соликлар, маркетинг ва хк)	400 000
Жами	**400 000**

- Йиллик даромад: $6 348 000
- Йиллик харажатлар: $400 000
- **Йиллик соф фойда**: $6 348 000 – $400 000 = **$5 948 000**

ROI = $\frac{\text{Сой фойда}}{\text{Инвестиция}}$ x Инвестор улуши x 100% = **297%**

Фойданинг тақсимланиши

Киритган сармоя тўлиқ қоплангунига қадар: Инвестор – **50%** ва лойиҳа Муаллифи – **50%**
Киритган сармоя тўлиқ қоплангач: Инвестор – **1-10%** ва лойиҳа Муаллифи – **99-90%**

Ушбу лойиҳада инвестициялар суғурта компанияси томонидан кафолатланади ва инвестор номига гаров сифатида кучмас мулк отказилади.