UZINVEST.UZ

ЗАЩИЩЕННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ВЫСОКОДОХОДНЫЕ ПРОЕКТЫ

НЕОБХОДИМАЯ СУММА ИНВЕСТИЦИЙ:
$300 000

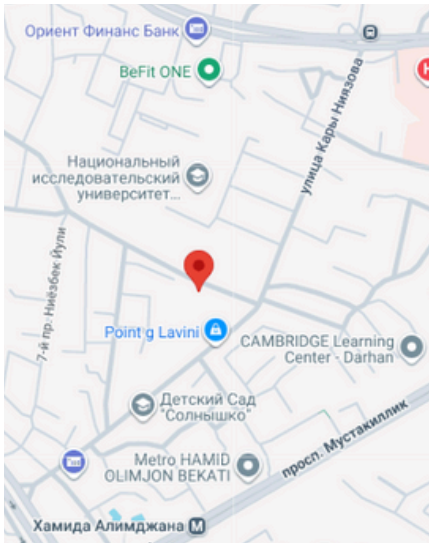
ГОДОВАЯ ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ:
$227 000

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ИНВЕСТИЦИОННОГО КАПИТАЛА:
68%

ВЛОЖЕНИЯ АВТОРА:
$80 000

Для получения дополнительной информации по проекту:
+99898 338 93 33
+99890 925 96 81

info@uzinvest.uz



ПРОЕКТ № 2132
AI-РЕПЕТИТОР ДЛЯ ШКОЛЬНИКОВ И РОДИТЕЛЕЙ

Описание проекта: Автор представляет проект репетитора по учебникам — это мобильное приложение, которое объясняет школьные темы и помогает выполнять домашние задания строго по тем же учебникам, по которым учится ребёнок в школе.

Проект находится не на стадии идеи, а на стадии реализации.
Уже готово:

- серверная часть (логика работы, хранение и обработка данных);
- архитектура системы;
- механизм поиска и использования фрагментов учебника в ответах.

В разработке:

- система, которая автоматически превращает PDF/сканы учебников в структурированную базу знаний для AI.

Это создаёт технологический барьер для конкурентов.

Приложение:

- находит нужный параграф, формулу, определение или пример в конкретном учебнике;
- объясняет тему простым языком;
- ведёт ученика по решению задачи шаг за шагом;
- не выдаёт «готовые ответы», а формирует понимание;
- фиксирует прогресс и типичные ошибки.

Фактически это цифровой персональный репетитор, доступный 24/7, привязанный к школьной программе.

Почему продукт нужен рынку
Большинство родителей:

- не хотят или не могут каждый день делать уроки с детьми;
- не всегда понимают школьную программу;
- не готовы платить за постоянного репетитора.

Ребёнок остаётся один на один с учебником и заданиями.

Приложение закрывает этот разрыв: оно берёт на себя функцию «родителя-репетитора» — объясняет, проверяет и сопровождает обучение.

Для семьи это:
- дешевле, чем частный репетитор;
- доступно каждый день;
- не требует участия взрослых.

Рынок
Целевой рынок — онлайн-образование для школьников:
- помощь в понимании тем,
- подготовка к контрольным и экзаменам,
- поддержка при выполнении домашних заданий.

В Узбекистане — миллионы школьников и родителей, которые ежедневно сталкиваются с проблемой обучения детей.

Существующие решения:
- частные репетиторы (дорого и ограничено по времени),
- офлайн-центры,
- универсальные учебные приложения без привязки к школьным учебникам.

Проект закрывает именно школьную реальность, а не абстрактную программу.

Конкурентные преимущества
- **Привязка к учебникам**
  - Родители доверяют системе, потому что она работает именно по тем книгам, которые используются в школе.
- **Пошаговое обучение**
  - Приложение учит думать, а не списывать.
  - Контроль прогресса
  - Какие темы освоены,
  - Где системные ошибки,
  - Что нужно повторить.
- **Масштабируемость**
  - Добавление учебников и предметов резко расширяет рынок без роста операционных затрат.
- **Экономика**
  - Подписка стоит в разы дешевле, чем регулярные занятия с репетитором.

План монетизации
- Модель — подписка.

Цель:
12 000 – 15 000 платных пользователей к концу второго года монетизации.

Автор вложил $80 000 на прототип развития и монетизации мобильного приложения, серверная часть, RAG система, биллинговая часть с банком, SAAS платформа, регистрация и развитие компании.

Необходимая инвестиционная сумма $300 000, из них:

Наименование	Сумма, $
Разработка мобильного приложения (Android, оплата подписки, аналитика, тестирование, выпуск в магазин приложений)	60 000
Подготовка 2 учебников к запуску (структурирование, разметка тем, проверка методистом, загрузка)	15 000
Расширение библиотеки учебников в течение 12 месяцев после запуска (подготовка и методическая проверка)	35 000
Маркетинг и продвижение (агрессивная фаза с 01.09.2026 и поддержка кампаний)	90 000
Операционные расходы и фонд оплаты труда команды до выхода на устойчивую выручку	85 000
Инфраструктура и сервисы (хостинг, домены, аналитика, рассылки, инструменты поддержки)	10 000
Резерв на непредвиденные расходы	5 000
Итого	**300 000**

Данные о доходах за год:

Наименование	Среднее кол-во подписок, шт	Цена за подписку, $	Кол-во месяцев	Сумма, $
Продажа подписки	8 000	6,53	12	627 000
Итого				**627 000**

Данные о расходах за год:

Наименование	Сумма, $
Операционные расходы (З/п, налоги, аренда, маркетинг и т.д.)	400 000
Итого	**400 000**

- Годовой доход: $627 000
- Годовые расходы: $400 000
- **Чистая прибыль в год**: $627 000 – $400 000 = **$227 000**

ROI = $\frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Сумма инвестиций}}$ x Доля инвестора x 100% = **68%**

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ДОЛЕЙ

До полного возврата вложенных средств: Инвестор – **90%** и автор проекта – **10%**
После полного возврата вложенных средств: Инвестор – **40%** и автор проекта – **60%**