UZINVEST.UZ

ЮКОРИ ДАРОМАДЛИ ЛОЙИХЛАРГА ХИМОЯЛАНГАН ИНВЕСТИЦИЯЛАР

КЕРАКЛИ БЎЛГАН ИНВЕСТИЦИЯ МИҚДОРИ:
$65 000

ЙИЛЛИК СОФ ФОЙДА:
$187 000

ИНВЕСТИЦИЯ САРМОЯСИНИНГ РЕНТАБЕЛЛИГИ:
230%

МУАЛЛИФ САРМОЯСИ:
$110 000

Лойиҳа бўйича қўшимча маълумот олиш учун:
+99898 338 93 33
+99890 925 96 81

info@uzinvest.uz



ЛОЙИХА № 2124
БИР МАРТАЛИК ИДИШЛАР УЛГУРЖИ ДЎКОНИ (ФАОЛИЯТНИ КЕНГАЙТИРИШ)

Лойиханинг махсади: Муаллиф бозорда икки йилдан ортиқ муваффақиятли фаолият юритаётган бир марталик идишларни улгуржи ва чакана сотиш бўйича амалдаги лойиҳани тақдим этмоқда.
Дўкон шаҳардаги энг йирик савдо нуқтаси бўлиб, маҳсулотларнинг энг кенг ассортиментига эга.

Бугунги кунда компания ойига тахминан 80 000 АҚШ доллари миқдорида барқарор айланмага эришган ва 1000 дан ортиқ турдаги маҳсулотлар билан кенг ассортиментга эга, бу эса бозорнинг турли сегментларини қамраб олиш имконини беради: HoReCa, чакана савдо, кейтеринг ва корпоратив мижозлар.
Компания маҳсулотларига барқарор ва ўсиб бораётган талаб мавжуд, бироқ ҳозирги босқичда молиявий ресурслар етишмаслиги сабабли бизнесни кенгайтириш имконияти чекланган.

Мавжуд талаб харид қилиш, сақлаш ва логистика бўйича жорий имкониятлардан сезиларли даражада юқори, бу эса буюртмаларни тўлиқ ҳажмда бажариш ва янги сўровларга тезкор муносабат билдириш имконини бермайди. Ишлаб чиқарувчилардан тўғридан-тўғри катта партияларни сотиб олиш орқали компания сезиларли чегирмаларга эга бўлади, бу эса товарларнинг таннархини рақобатчиларга нисбатан пастроқ қилади.

Молиялаштиришни жалб қилиш қуйидаги мақсадларга йўналтирилиши режалаштирилмоқда: айланма маблағларни тўлдириш;

- етказиб берувчилардан хомашё ва товарларнинг йирик партияларини харид қилиш;
- омбор захираларини кенгайтириш;
- логистикани такомиллаштириш;
- мавжуд ва янги буюртмаларни ўз вақтида бажариш.

Шунингдек, харидорларнинг талаб ва эҳтиёжларини ҳисобга олган ҳолда шаҳарнинг бошқа туманларида ҳам бир нечта филиалларни очиш кўзда тутилган.
Бу компанияга савдо ҳажмини сезиларли даражада ошириш ва бозордаги ўз мавқеини мустаҳкамлаш имконини беради.

Муаллиф хом ашё сотиб олиш ва операцион харажатларга $110 000 сармоя киритган.

Лойиха учун керакли инвестиция миқдори: $65 000, шундан:

Номланиши	Сумма, $
Хом аше	55 000
Бошка операцион харажатлар	10 000
Жами	**65 000**

Йиллик даромадлар хакида маълумот

Номланиши	Бир ойда уртача даромад, $	Ойлар сони	Сумма, $
Бир марталик идишларни сотиш	80 000	12	960 000
Жами			**960 000**

Йиллик харажатлар хакида маълумот

Номланиши	Сумма, $
Иш хаки	25 000
Жой ижараси	10 000
Хом аше	576 000
Соликлар	144 000
Маркетинг	6 000
Бошка харажатлар	12 000
Жами	**773 000**

- Йиллик даромад: $960 000
- Йиллик харажатлар: $773 000
- **Йиллик соф фойда**: $960 000 – $773 000 = **$187 000**

ROI = $\frac{\text{Сой фойда}}{\text{Инвестиция}}$ x Инвестор улуши x 100% = **230%**

Фойданинг тақсимланиши

Киритган сармоя тўлиқ қоплангунигача: Инвестор – **80%** ва лойиҳа Муаллифи – **20%**
Киритган сармоя тўлиқ қоплангач: Инвестор – **40%** ва лойиҳа Муаллифи – **60%**