UZINVEST.UZ

ЗАЩИЩЕННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ВЫСОКОДОХОДНЫЕ ПРОЕКТЫ

НЕОБХОДИМАЯ СУММА ИНВЕСТИЦИЙ:
$37 500

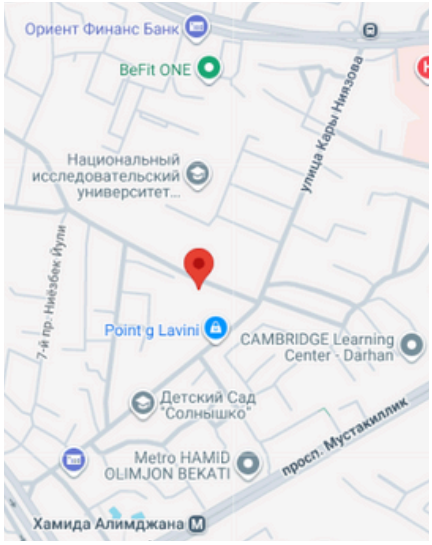
ГОДОВАЯ ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ:
$432 840

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ИНВЕСТИЦИОННОГО КАПИТАЛА:
808%

ВЛОЖЕНИЯ АВТОРА:
$6 000

Для получения дополнительной информации по проекту:
+99898 338 93 33
+99890 925 96 81

info@uzinvest.uz



ПРОЕКТ № 2090
АССИСТЕНТ ДЛЯ БЕРЕМЕННЫХ НА ОСНОВЕ ИИ(AI)

Описание проекта: Проект представляет собой интеллектуального помощника для беременных женщин, обеспечивающего круглосуточную поддержку **24/7.**
Ассистент мгновенно отвечает на запросы, предоставляет индивидуальные рекомендации по сроку беременности и особенностям организма женщины.

База знаний объединяет:

- лучшие международные методики по сопровождению беременности;
- официальные данные NHS Великобритании;
- материалы, разработанные совместно с врачами, психологами, акушерами и консультантами по грудному вскармливанию.

Ассистент охватывает не только практические аспекты ухода и питания, но и эмоциональную поддержку в периоды тревожности, стрессов и послеродовой депрессии.

Модель монетизации
Формат подписки — **$10 в месяц.**
Премиум-доступ включает персональные рекомендации, ежедневные напоминания, медитации, консультации экспертов и круглосуточный режим поддержки.

Конкурентные преимущества

- Отсутствие аналогов на локальном рынке.
- Полная локализация под язык и культуру Узбекистана.
- Интеграция международных медицинских стандартов (NHS, WHO).
- Комплексный подход: практическая и психологическая поддержка.
- Потенциал масштабирования на рынки Центральной Азии.

Со стороны основателя вложено около $6 000 (исследование рынка, разработка и тестирование, подготовка материалов).

Размер и готовность рынка

Объем рынка:

- В 2024 году в Узбекистане зафиксировано 926 400 беременностей — крупнейший показатель в регионе.
- Потенциальный ежегодный пул пользователей — более 900 тысяч будущих мам.

Цифровая готовность:

- Интернет-проникновение — 89 % населения.
- Широкое распространение смартфонов, особенно среди женщин 20–35 лет.
- Эффективные каналы доставки контента: мобильные приложения, Telegram-боты и SMS-уведомления.

Социальная значимость:

- Показатели материнского и неонатального здоровья указывают на потребность в профилактическом сопровождении.
- Доступ к научно обоснованной информации способен улучшить качество беременности и снизить риски для матери и ребёнка.

Необходимая инвестиционная сумма $37 500, из них:

Наименование	Сумма, $
Аренда офиса, приобретение мебели и техники	7 500
IT-инфраструктура и автоматизация (серверы, платежные системы, интеграции)	2 500
Контент и работа с экспертами (психологи, педагоги, материалы для мам)	5 500
Маркетинг	17 500
Другие расходы	5 000
Итого	**37 500**

Данные о доходах за год:

Наименование	Кол-во, шт	Цена за месяц, $	Кол-во месяцев	Сумма, $
При охвате 0,5% аудитории	4 632	10	12	555 840
Итого				**555 840**

Данные о расходах за год:

Наименование	Сумма, $
Поддержка приложения и сайта	6 000
Маркетинг	54 000
Заработная плата	24 000
Аренда офиса	14 400
Контент и база знаний	6 000
Другие расходы	18 600
Итого	**123 000**

- Годовой доход: $555 840
- Годовые расходы: $123 000
- **Чистая прибыль в год**: $555 840 – $123 000 = **$432 840**

ROI = $\frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Сумма инвестиций}}$ x Доля инвестора x 100% = **808%**

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ДОЛЕЙ

До полного возврата вложенных средств: Инвестор – **70%** и автор проекта – **30%**
После полного возврата вложенных средств: Инвестор – **30%** и автор проекта – **70%**