UZINVEST.UZ

ЮКОРИ ДАРОМАДЛИ ЛОЙИХЛАРГА ХИМОЯЛАНГАН ИНВЕСТИЦИЯЛАР

КЕРАКЛИ БЎЛГАН ИНВЕСТИЦИЯ МИҚДОРИ:
$50 000

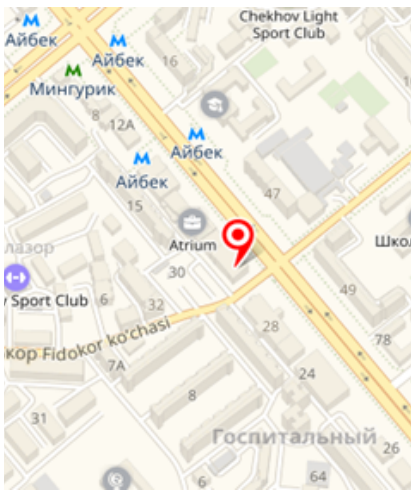
ЙИЛЛИК СОФ ФОЙДА:
$102 000

ИНВЕСТИЦИЯ САРМОЯСИНИНГ РЕНТАБЕЛЛИГИ:
163%

МУАЛЛИФ САРМОЯСИ:
$40 000

Лойиҳа бўйича қўшимча маълумот олиш учун:
+99898 338 93 33
+99890 925 96 81

info@uzinvest.uz



ЛОЙИХА № 2069
ХИЗМАТЛАРНИ БУЮРТМА БЕРИШ УЧУН МОБИЛ ИЛОВА

Лойиханинг махсади: Хизматларни қидириш ва буюртма қилиш учун универсал мобил илова. Иловада қуйидагилар мавжуд:

- маиший хизматлар (сантехник, электрик, уста),
- тиббиёт (шифокор, клиника, тиш шифокори),
- таълим ва репетиторлик (курс, тренинг, болалар машғулотлари),
- шахсий хизматлар (гўзаллик, соғлиқни сақлаш, массаж, тренерлик),
- профессионал хизматлар (ҳуқуқшунос, ҳисобчи, маркетинг),
- тозалаш ва бошқа йўналишлар.

Илова "барчаси бирда" тамойили асосида ишлайди - халқаро супер-иловаларнинг (УрбанСлап, WeChat мини-дастурлари) маҳаллий муқобили бўлиб, айнан хизмат кўрсатишга қаратилган.

Аудитория:

- 18-55 ёшдаги смартфон фойдаланувчилари - тахминан 9 миллион потенциал мижоз;
- хизмат кўрсатиш соҳасидаги мутахассислар ва ходимлар - тахминан 14 миллион потенциал эълон берувчи.

Бозор ва рақобатчилар: Ўзбекистонда Hambi superapp формати ўхшаш, бироқ у асосан молиявий технологиялар, кўнгилочар ва Beeline хизматларига йўналтирилган. Ушбу лойиҳа эса айнан хизмат кўрсатиш агрегатори сифатида фаолият юритади.

Монетизатсия: оддий ва шаффоф - ижрочининг эълонини жойлаштириш учун бир марталик тўлов ҳамда пуллик обуна.

Муаллиф мобил иловани ишлаб чиқиш ва операцион харажатлар учун $40 000 сармоя киритган.

Асосий афзалликлар:

- Ижрочиларнинг кенг қамрови. Ўзини ўзи банд қилувчилар, мустақил усталар ва анъанавий маркетплейсларда кўпинча топилмайдиган кичик корхоналар жалб қилинади.
- Ишончлилик ва сифат. Рейтинглар, шарҳлар ҳамда ҳужжатлар, сертификатлар ва лицензияларни юклаш орқали текшириш тизими.
- Қулайлик ва шахсийлаштириш. Вазифага мос ақлли тавсиялар, тушунарли интерфейс, кўп тиллилик ва маҳаллий хусусиятларни инобатга олиш.
- Барча хизматлар бир жойда. Нарх, рейтинг ва бажариш муддати бўйича тез қидирув ва саралаш имконияти.
- Ҳудудий қамров. Тезкор алоқа учун ижрочиларни туманлар бўйича танлаш ва минтақаларга босқичма-босқич кенгайиш имконияти.

Лойиха учун керакли инвестиция миқдори: $50 000, шундан:

Номланиши	Сумма, $
Мобил илова функциясини кенгайтириш ва мослаштириш	10 000
Маркетинг 6 ой	15 000
Офис ижараси 6 ой	6 000
Соликлар 6 ой	4 000
Иш хаки 6 ой	10 000
Бошка харажатлар	5 000
Жами	**50 000**

Йиллик даромадлар хакида маълумот

Номланиши	Микдори	Нархи, $	Сумма, $
Нашрларни жойлаштириш даромади	12	6 666	80 000
Пуллик обуна даромади	12	6 000	72 000
Жами			**152 000**

Йиллик харажатлар хакида маълумот

Номланиши	Сумма, $
Операцион харажатлар	50 000
Жами	**50 000**

- Йиллик даромад: $152000
- Йиллик харажатлар: $50 000
- **Йиллик соф фойда**: $152 000 – $50 000 = **$102 000**

ROI = $\frac{\text{Сой фойда}}{\text{Инвестиция}}$ x Инвестор улуши x 100% = **163%**

Фойданинг тақсимланиши

Киритган сармоя тўлиқ қоплангунига қадар: Инвестор – **80%** ва лойиҳа Муаллифи – **20%**
Киритган сармоя тўлиқ қоплангач: Инвестор – **40%** ва лойиҳа Муаллифи – **60%**