UZINVEST.UZ

ЗАЩИЩЕННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ВЫСОКОДОХОДНЫЕ ПРОЕКТЫ

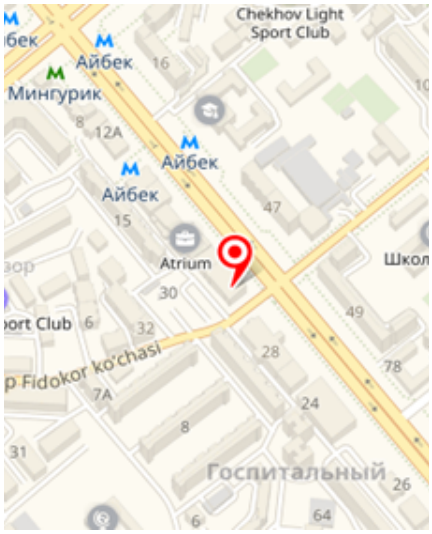
НЕОБХОДИМАЯ СУММА ИНВЕСТИЦИЙ:
$14 000

ГОДОВАЯ ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ:
$52 800

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ИНВЕСТИЦИОННОГО КАПИТАЛА:
302%

Для получения дополнительной информации по проекту:
+99898 338 93 33
+99890 925 96 81

info@uzinvest.uz



ПРОЕКТ № 2058
ПЛАТФОРМА ДЛЯ ОРГАНИЗАЦИИ ГРУЗОПЕРЕВОЗОК

Описание проекта: Мобильная платформа для организации грузоперевозок по всей территории Узбекистана, с функциями поиска и бронирования грузов, выбора водителя, отслеживания маршрута, рейтинговой системы, а также автоматизации расчётов и аналитики. Проект ориентирован на водителей-фрилансеров и логистические компании, работающие внутри страны.

Проблема, которую решает проект:
Отсутствие единого цифрового сервиса по всей территории Узбекистана для удобного и прозрачного бронирования грузоперевозок, особенно для регионов.

Уникальные преимущества и конкурентные отличия проекта

1. Единственная платформа с акцентом на самозанятых водителей по всей территории Узбекистана
2. Возможность охвата отдалённых регионов
3. Модель с минимальными издержками — без собственного автопарка
4. Интеграция с системами электронных платежей и рейтингами
5. Простая регистрация и локализация на узбекском и русском языках

Преимущество перед конкурентами:
В отличие от Gruz.uz и ZoodLogistics, которые ограничены по географии или работают в модели «агрегатор+склад», проект ориентирован на распределённую сеть водителей без посредников и покрытие всей страны.

Текущий этап развития проекта

- MVP размещён на Play Market (тестовая версия)
- Разрабатывается новая база данных
- Ведётся подбор технической команды для масштабирования

Необходимая инвестиционная сумма $14 000, из них:

Наименование	Сумма, $
Доработка и дизайн мобильного приложения	8 000
Аренда сервера 12 мес	1 200
Маркетинг	3 000
Другие расходы	1 800
Итого	**14 000**

*Показатели рассчитаны с учётом минимального сценария. При росте пользовательской базы до **20 000 и более** — масштабируемость модели позволяет кратно увеличить доход без пропорционального роста затрат.*

Данные о доходах за год:

Наименование	Кол-во подписчиков, шт	Цена за год, $	Сумма, $
Продажа подписки	3 000	36	108 000
Итого			**108 000**

Данные о расходах за год:

Наименование	Сумма, $
Заработная плата	24 000
Аренда сервера	1 200
Маркетинг	12 000
Налоги	6 000
Поддержка приложения	6 000
Другие расходы	6 000
Итого	**55 200**

- Годовой доход: $108 000
- Годовые расходы: $55 200
- **Чистая прибыль в год**: $108 000 – $55 200 = **$52 800**

ROI = $\frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Сумма инвестиций}}$ x Доля инвестора x 100% = **302%**

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ДОЛЕЙ

До полного возврата вложенных средств: Инвестор – **80%** и автор проекта – **20%**

После полного возврата вложенных средств: Инвестор – **50%** и автор проекта – **50%**