*Для привлечения Инвестора, нам необходима минимальная информация о Вашем инвестиционном проекте.*
*Обязательные данные помечены значком «*»* *Образец заполнения формы*

## КОНТАКТНЫЕ ДАННЫЕ:

*ФИО:* * Александров Андрей Андреевич
*Должность: Руководитель/рабочий/ предприниматель и т.д.*
*Контактный тел.:* * + 998 99 999 99 99
*E-mail: AndreyAvtor@mail.ru*

## О ВАШЕМ ПРОЕКТЕ:

1. *Укажите краткое описание (суть проекта, сфера деятельности, предположительный объем производства/работ/услуг): **

   В городе Ташкенте планируется организация производства салфеток. *(можно по подробнее)*

2. *Необходимая инвестиционная сумма (на что будет распределена, например, приобретение оборудование, аренда помещения, ремоные работы): * 43 050$*

*(Указывайте все подсчеты в $)*
*Заполните одну из нижеследующих таблиц (не нужно заполнять обе таблицы!) Делайте более точные подсчеты!*

| № | Наименование | Сумма, $ |
|---|---|---|
| 1 | Покупка оборудования для производства бумаги | 20 000 |
| 2 | Доставка и растаможка оборудования | 6 000 |
| 3 | Покупка сырья для запуска производства | 10 000 |
| 4 | Заработная плата 1 месяц | 2 500 |
| 5 | Транспортные расходы на 1 месяц | 1 000 |
| 6 | Аренда помещения 1 месяц | 1 800 |
| 7 | Маркетинг | 500 |
| 8 | Налоги на 1 месяц | 1 250 |
| 9 | | |

*Здесь указываются первоначальные расходы и на что будет потраченқ инвестиционная сумма, в пример здесь взяли 1 месяц, после 1 месяца проект сам начнет окупать свои расходы.*

***Или***

***Если заполнили верхнюю таблицу, нижнюю заполнять не нужно!***
*Если вы знаете количество и цены покупаемого товара, то можете заполнить эту таблицу*

| № | Наименование | Кол-во, шт. | Цена за 1 шт., $ | Сумма, $ |
|---|---|---|---|---|
| 1 | Оборудование по производству салфеток | 2 | 10 000 | 20 0000 |
| 2 | Зарплата сотрудникам | 10 | 250 | 2 500 |

| | | | | |
|---|---|---|---|---|
| | на 1 месяц | | | |
| **3** | | | | |

**3.** *Текущее состояние проекта (объём работ, произведённые расходы): **
На данный момент автором проекта проделаны работы по изучению рынка, найдено помещение для производства и отремонтировано.

*Здесь указываете все, что вами уже проделано на данный момент.*

**4.** *Описание рынка, на котором реализуется проект:*
Товар будет реализован в магазины г.Ташкент, а так же в другие области Республики Узбекистан.

*Возможно вы планируете реализацию товара за рубеж или в конкретном регионе, если да, укажите это.*

**5.** *Объясните конкурентное преимущество Вашего проекта, а также укажите отличие от аналогичных проектов, представленных на рынке:*
Сейчас на рынке Узбекистана представлены многие производители салфеток, но это товар который всегда пользуется спросом, поэтому наш товар будучи качественным и дешевле чем у конкурентов.

*Возможно вами проделан анализ рынка и вы знаете целевую аудиторию покупателей, а также ваш товар имеет какие-либо качества в отличие от конкурентов.*

**6.** *Срок реализации проекта после привлечения инвестиций:*
Производство планируется запустить после 1 месяца с момента инвестирования.

*Здесь вы указываете необходимый срок для начала производства после привлечения инвестиции.*

**7.** *Данные о доходах от реализации проекта (план продаж, цена и ассортимент товаров/услуг, и т.п.): **

| № | Наименование | Сумма, $ |
|---|---|---|
| **1** | | |
| **2** | | |

***Или***

*Укажите предполагаемый объём продаж за месяц или за год, не нужно указывать максимальное количество от возможного объема производства, нужно указать средний объем, который вы способны реализовать.*

| № | Наименование | Кол-во, шт. | Цена за 1 шт., $ | Сумма, $ |
|---|---|---|---|---|
| **1** | Салфетки | 140 000 | 0,15 | 21 000 |
| **2** | | | | |

*Если есть непостоянные статьи дохода, укажите их тоже, но с пометкой, что это не постоянные доходы и покажите среднее значение.*

**8.** *Данные о расходах при реализации проекта (з/п, расходы на сырье и материалы, производственные, административные, маркетинг, налоги, транспортные, аренда и прочие расходы): **

| № | Наименование | Сумма, $ |
|---|---|---|
| 1 | | |
| 2 | | |

***Или***

*Укажите расходы за месяц или за год*

| № | Наименование | Кол-во, шт. | Цена за 1 шт., $ | Сумма, $ |
|---|---|---|---|---|
| 1 | Покупка сырья для производства | 66 500 кг | 0 ,15 | 9 975 |
| 2 | Заработная плата | 10 чел | 250 | 2 500 |
| 3 | Транспортные расходы на | 2 машины | 500 | 1 000 |
| 4 | Аренда помещения | 1 | 1 800 | 1 800 |
| 5 | Маркетинг | 1 | 500 | 500 |
| 6 | Налоги | | 1 250 | 1 250 |
| | | | | |

**9.** *Годовая чистая прибыль от реализации проекта:** 

*Чистая прибыль формируется по формуле доходы – расходы.*

*В нашем случае:*

Чистая прибыль за месяц 21 000(доходы за месяц) – 17 025(расходы за месяц) = 3 975$

**10.***Предлагаемая доля Инвестора в проекте (до и после полного возврата суммы инвестиций):* * До полного возврата вложенных средств инвестору предлагается 90%, после возврата вложенных средств 50%.

*В основном если с вашей стороны нет вложений, инвестору предлагается 90-80% от бизнеса до полного возврата вложенных средств, после того как инвестор возвращает свои вложенные средства, он остается совладельцем бизнеса условиях 50/50. Не рекомендуется предлагать инвестору 50% с момента когда он вкладывает собственные средства, а с вашей стороны нет никаких вложений, инвесторы не соглашаются на такие условия. Если же вы уже имеете собственные вложения в проект или будете вкладывать вместе с инвестором с момента запуска проекта, то вы можете предложить процент пониже.*

**11.** *Сколько средств вложено в проект на данный момент и на что (покупка земли, здания, оборудование, ремонтные, монтажные работы, операционные расходы и т.д.):* * Со стороны автора проекта вложено 2 000$ на ремонт помещения, маркетинг и т.д.

*Укажите вложенные Вами средства.*

***Я согласен(на) на публикацию моей анкеты в разделе объявлений инвестиционной площадки UZINVEST.UZ.***

***Если у Вас имеется бизнес-план или презентация Вашего проекта, прикрепите файл:***