Global Invest

Защищенные инвестиции в высокодоходные проекты

ПРОЕКТ №2033 ПЛАТФОРМА КОМПЛЕКСНЫХ МИГРАЦИОННЫХ УСЛУГ (БАНГЛАДЕШ)

НЕОБХОДИМАЯ СУММА ИНВЕСТИЦИЙ:
от **$2 515 000**

СРЕДНЕГОДОВАЯ ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ:
$10 589 000

СРЕДНЕГОДОВАЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ИНВЕСТИЦИОННОГО КАПИТАЛА:
63%

ПРИВЛЕЧЁННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ:
$350 000

ВЛОЖЕНИЯ ФАУНДЕРА:
$100 000

Наши соц. сети

Описание проекта: Фаундер представляет технологическую платформу из Бангладеш, которая переосмысляет будущее трудовой миграции. Платформа создана с чёткой миссией — сделать миграцию **прозрачной, доступной и инклюзивной**. Она напрямую соединяет квалифицированных специалистов из Бангладеш с зарубежными работодателями, **исключая эксплуататорских посредников и устаревшие процессы.**

Интегрируя передовые цифровые решения с устойчивой офлайн-поддержкой на местах, платформа предоставляет полный спектр услуг по миграции: от развития навыков и интеллектуального подбора вакансий до содействия в получении виз и поддержки после трудоустройства. Это обеспечивает более безопасный, справедливый и эффективный путь трудовой миграции.

Достижения платформы на сегодняшний день:

- **Более 4,5 млн** подписчиков в цифровых каналах — высокий уровень вовлечённости сообщества и узнаваемости бренда
- **Более 85** институциональных партнёрств с университетами, учебными центрами и международными работодателями
- **Более 2 тыс.** успешно трудоустроенных кандидатов за рубежом, ещё более 1 тыс. находятся в процессе размещения
- **Более 58 тыс.** заявок на услуги — явный и растущий рыночный спрос на этичные и технологически продвинутые решения в сфере миграции

Global Invest

Защищенные инвестиции в высокодоходные проекты

КЛЮЧЕВЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ПЛАТФОРМЫ

1. Интеллектуальный глобальный подбор вакансий
Доступ к цифровой системе сопоставления вакансий и кандидатов, охватывающей более 25 стран, включая Саудовскую Аравию, ОАЭ и Германию. Подбор осуществляется на основе соответствия рыночному спросу и профилю соискателя.

2. Прозрачность и доступность
Фиксированная и понятная комиссия за услуги (10%) обеспечивает предсказуемость расходов и исключает скрытые платежи, делая миграцию более доступной и справедливой.

3. Обучение, соответствующее требованиям рынка
Отраслевые программы подготовки по направлениям с высоким спросом — здравоохранение, строительство, ИТ — повышают уровень трудоустройства и соответствие международным кадровым потребностям.

4. Автоматизированный миграционный процесс
Полностью цифровой рабочий процесс: отслеживание заявок, проверка документов, предварительный отбор кандидатов — всё это повышает эффективность и снижает риск ошибок.

5. Наставничество со стороны диаспоры
Поддержка со стороны глобальной сети опытных НРБ (граждан Бангладеш, проживающих за рубежом), предоставляющих наставничество и сопровождение на всех этапах миграции.

6. Исключение посредников
Прямое взаимодействие с международными рекрутерами устраняет необходимость в посредниках — это снижает затраты, минимизирует риски эксплуатации и повышает уровень доверия.

7. Комплексное решение для профессионалов-мигрантов
Полный спектр поддержки для будущих экспатов: от оценки навыков и подготовки к трудоустройству до тренингов по прохождению интервью и сопровождения миграции — всё в одном месте.

8. Поток квалифицированных кадров для работодателей
Работодатели получают доступ к отобранной и проверенной базе кандидатов, что ускоряет найм и улучшает качество трудовых ресурсов.

9. Бесшовный переход к жизни за рубежом
Поддержка не ограничивается трудоустройством: платформа обеспечивает мягкую адаптацию и помощь после переезда, способствуя успешной интеграции.

О ФАУНДЕРЕ И ЕГО КОМАНДЕ

Основатель и генеральный директор (Founder & CEO):
Платформой управляет опытный руководитель с 15-летним опытом работы на национальном и международном уровнях, включая 8 лет специализации в сфере миграции. Обладая глубокой приверженностью поддержке граждан Бангладеш, проживающих за рубежом, и диаспоры, он формирует стратегическое видение, управляет операционной деятельностью и отвечает за общий социальный и экономический эффект платформы.

Сооснователь и директор по развитию бизнеса (Co-Founder & Director of Business Development):
Обладая 19-летним опытом в сфере взаимодействия с государственными органами и международного сотрудничества, этот сооснователь отвечает за развитие партнёрств и взаимодействие с ключевыми заинтересованными сторонами, включая государственные структуры и глобальные институции.

Директор по технологической стратегии (Director, Technology Strategy):
Эксперт с более чем 20-летним стажем в области ИКТ и цифровых инноваций, разработал архитектуру технологической платформы — с упором на масштабируемость, безопасность и соответствие требованиям экосистемы миграции.

Финансовый директор (Chief Financial Officer, CFO):
Сертифицированный бухгалтер (CPA) с почти 30-летним глобальным опытом в сфере финансов. CFO курирует финансовое планирование, структуру капитала и инвестиционную стратегию, обладая тонким пониманием финансовых реалий, влияющих на мигрантское сообщество.

Global Invest

Защищенные инвестиции в высокодоходные проекты

Фаундер вложил **$100 000** собственных средств и привлекла **$350 000** от бизнес-ангела. Для поддержки масштабирования и развития инфраструктуры платформа ищет финансирование в размере **от $2.5 млн до $16 млн** на период **с 2025 по 2030 годы.**

Необходимая сумма инвестиций: от $2 515 000

НАИМЕНОВАНИЕ	СУММА, $
Создание бизнеса и международное масштабирование в странах GCC и Юго-Восточной Азии	1 031 000
Маркетинг и рост (развитие аудитории и продаж)	1 006 000
Разработка технологий и продукта	478 000
Итого	**2 515 000**

Прогнозируемый среднегодовой доход за первые 2 года:

НАИМЕНОВАНИЕ	СУММА, $
Подписка	279 000
Программа подготовки к трудоустройству (развитие навыков)	557 000
Миграционная поддержка (полный логистический комплекс)	4 116 000
Трудоустройство / квалифицированный и синий воротничок	5 885 000
Рекрутинговая поддержка (полный логистический комплекс)	1 207 000
Итого	**12 044 000**

Global Invest

Защищенные инвестиции в высокодоходные проекты

Прогнозируемые среднегодовые расходы за первые 2 года:

НАИМЕНОВАНИЕ	СУММА, $
Продажи и маркетинг	507 000
Общие и административные расходы	884 000
Амортизация	48 000
Процентные расходы	16 000
Итого	**1 455 000**

- Среднегодовой доход: **$12 044 000**
- Среднегодовые расходы: **$1 455 000**
- Среднегодовая чистая прибыль: $12 044 000 - $1 455 000 = **$10 589 000**
- Среднегодовая рентабельность инвестиционного капитала:

$$\textbf{ROI} = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Сумма инвестиций}} \times \text{Доля инвестора} \times 100\% = \textbf{63\%}$$

Распределение долей

Инвестор - **15%,** Фаундер **- 85%**