UZINVEST.UZ

Защищенные инвестиции в высокодоходные проекты

НЕОБХОДИМАЯ СУММА ИНВЕСТИЦИЙ:
$1 850 000

ГОДОВАЯ ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ:
$5 990 000

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ИНВЕСТИЦИОННОГО КАПИТАЛА:
291%

Для получения дополнительной информации по проекту:
+99898 338 93 33
+99890 925 96 81

info@uzinvest.uz



ПРОЕКТ № 2025
КРИПТОВАЛЮТНАЯ БИРЖА В УЗБЕКИСТАНЕ

Описание проекта: Автор представляет инвестиционно-значимый проект — криптовалютную биржу, ориентированную на рынок Узбекистана и стран Центральной Азии. Это инновационная цифровая платформа для торговли, обмена и инвестиций в криптоактивы **(BTC, ETH, USDT и др.)**, включающая спотовую и маржинальную торговлю, фьючерсы, стейкинг и DeFi-инфраструктуру. Потенциал ежедневного торгового объема: от **$1 млн** на старте до **$1 млрд** в фазе масштабирования. Аудитория — как розничные, так и институциональные инвесторы. Автор обладает более чем **семилетним опытом** торговли на биржах и глубокими знаниями основ и тонкостей биржевой торговли.

1. Рынок: Узбекистан и Центральная Азия
Центральная Азия — один из самых быстрорастущих крипторынков, насчитывающий свыше 70 млн потенциальных пользователей, при этом рынок испытывает дефицит современных регулируемых площадок. В Узбекистане отсутствует биржа с полным спектром услуг: фиатные шлюзы, стейкинг, DeFi, локальная поддержка.
2. Регулирование и технологическое лидерство

- Первая и единственная лицензированная биржа в Узбекистане, сочетающая регулирование с DeFi-функциями (смарт-контракты, стейкинг).
- В отличие от UzNEX, предлагающего только централизованную торговлю, и недоступных Binance/Bybit, проект объединяет локальный статус и глобальную технологичность.

3. Финансовая эффективность и скорость

- Комиссии от **0,1%** (в 3 раза ниже UzNEX).
- Вывод средств за 2 минуты (против 2–3 дней через банки).
- Основа — гибридный торговый движок на **10 000 TPS,** смарт-контракты минимизируют ручное управление и риски.

4. Фиатные шлюзы и локальная интеграция
- Прямые переводы в UZS и USD через крупнейшие банки (KapitalBank, Ipak Yuli) и системы Payme, Click.
- В отличие от конкурентов, не требуются длительные KYC/AML-процедуры.
- Полная безопасность и прозрачность, отсутствующая на P2P-платформах.

5. DeFi и доходность для пользователей
- Стейкинг с доходностью до **15%** годовых.
- Пользовательские активы управляются не биржей, а децентрализованными смарт-контрактами — что исключает риск злоупотреблений.
- Уникальное предложение: ни одна биржа в регионе не предлагает DeFi-продукты.

6. Локализация и экспансия
- Поддержка ключевых валют региона: **UZS, RUB, KZT, AED.**
- Интерфейс на русском, узбекском и английском языках.
- Прямой фокус на рынки СНГ и MENA — в отличие от глобальных игроков, которые не адаптированы под локальную специфику.

Необходимая инвестиционная сумма $1 850 000, из них:

Наименование	Сумма, $
Юридическая регистрация компании, лицензирование	200 000
Торговый движок	300 000
Фронтенд (веб+мобильное приложение)	150 000
Безопасность (защита от DDoS)	100 000
Смарт контракты	500 000
Маркетинг	350 000
Бонусы пользователям (кэшбэк, рефералы)	200 000
Аренда серверов, облачные услуги	50 000
Итого	**1 850 000**

Данные о доходах за год:

Наименование	Средний доход в месяц, $	Кол-во месяцев	Сумма, $
Торговая комиссия (0.1% от сделок)	200 000	12	2 400 000
P2P обмен (0.5% от суммы перевода)	250 000	12	3 000 000
Стейкинг 10-20%(от прибыли пользователя)	20 000	12	240 000
Листинг токена	200 000	12	2 400 000
Итого			**8 040 000**

Данные о расходах за год:

Наименование	Сумма, $
Заработная плата	1 000 000
Хостинг сервера	150 000
Маркетинг	500 000
Безопасность	300 000
Другие расходы	100 000
Итого	**2 050 000**

- Годовой доход: $8 040 000
- Годовые расходы: $2 050 000
- **Чистая прибыль в год**: $8 040 000 – $2 050 000 = **$5 990 000**

ROI = $\frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Сумма инвестиций}}$ x Доля инвестора x 100% = **291%**

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ДОЛЕЙ

До полного возврата вложенных средств: Инвестор – **90%** и автор проекта – **10%**
После полного возврата вложенных средств: Инвестор – **50%** и автор проекта – **50%**