GLOBAL INVEST

Защищенные инвестиции в высокодоходные проекты

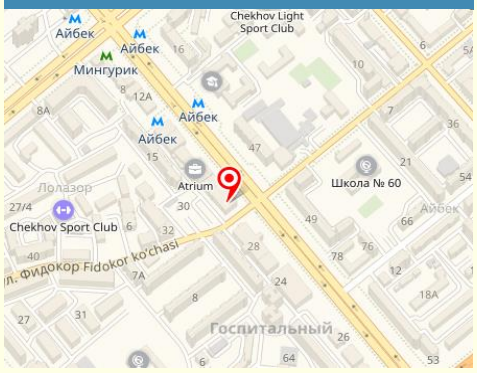
**Необходимая сумма инвестиций: $ 153 500**

**Годовая чистая прибыль: $ 447 600**

**Рентабельность инвестиционного капитала: 175%**

**Вложение Автора: $ 70 000**

Для получения дополнительной информации по проекту:
**+99898 338 93 33**
**+99890 925 96 81**




**Проект №1634**
**Маркетплейс**
**(Расширение деятельности)**

**Описание проекта:** Автор проекта планирует продать **25%** доли бизнеса за **$153 500** для расширения деятельности по предоставлению услуг электронной коммерции цифрового маркетплейса, который объединяет покупателей и продавцов в своей платформе. Маркетплейс, как посредник предлагает клиентам в Узбекистане большой ассортимент оригинальных продуктов, модных брендов и предметов домашнего обихода и любых видов электротехники. Маркетплейс Автора проекта работает с 2022 года и за это время, были продажи на сумму 428 млн. сум. Автор проекта вложил **70 000$** на создание сайта, приложения, интегрированной системы и CPM системы, также для продвижения платформы. Конкурентами являются: Uzum.uz, Zoodpay.uz, Asaxiy.uz, Olcha.uz, Openshop.uz, Sello.uz

**Преимущества:**

1.Через платформу можно заказывать любой товар, любого бренда.

2.Мы работаем с прямыми производителями и у нас выгодные цены.

3.Мы сами получаем и доставляем заказ по всем точкам Узбекистана.

Срок реализации проекта после привлечения инвестиций:**1 год.**

**Необходимая сумма инвестиций:153 500$.**

| Наименование | Сумма, $ |
|---|---|
| Реклама и маркетинг на 6 мес. | 33 500 |
| Прочие расходы (заработная плата, аренда и обустройство помещения, транспортные расходы, налоги и тп.) | 4 000 |
| Обучение и развитие персонала | 3 500 |
| Приобретение оборудования | 15 000 |
| Расходы для оборота | 10 000 |
| Расходы на привлечение экспертов (внешних консультантов с большим опытом) за 1 год | 10 000 |
| Открытые полноценного магазина магазина с Шоурумом (точки выдачи) в Ташкенте | 18 000 |
| Открытые мини шоурума в Самарканде | 8 000 |
| Скутеры для доставки 10 шт. | 14 000 |
| Маленький грузовик (Damas) 2 шт. | 14 000 |
| Легковой автомобиль для доставки (SPARK) 2 шт. | 15 000 |
| Телевизор и мебель для шоурума | 3 500 |
| Сбор и подготовка документация и лицензий для сотрудничества с Китаем, Турцией и Дубаем | 5 000 |
| **Итого:** | **153 500** |

**Данные о доходах за месяц:**

| Наименование | Кол-во, заказов | Средний чек от 1 клиента, $ | Сумма, $ |
|---|---|---|---|
| Продажа товаров | 6 000 | 25 | 150 000 |
| **ИТОГО:** | | | **150 000** |

**Данные о расходах за год:**

| Наименование расходов | Сумма, $ |
|---|---|
| Себестоимость товаров | 90 000 |
| Аренда помещения | 3 500 |
| Заработная плата | 9 500 |
| Расходы на маркетинг | 6 000 |
| Транспортные и прочие расходы | 1 500 |
| Программисты и обеспечение IT услуги | 1 000 |
| Сервер | 200 |
| Упаковка для пакетиков (брендинг и лого) | 1 000 |
| **ИТОГО:** | **112 700** |

- Годовой доход: 150 000$ *12 мес. = **1 800 000$**
- Годовые расходы: 112 700$ *12 мес. = **1 352 400$**
- Чистая прибыль в год:1 800 000$ – 1 352 400$ = **447 600$**
- Рентабельность инвестиционного капитала:
  $\mathbf{ROI} = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Сумма инвестиций}} \times \text{Доля Инвестора} * \mathbf{100}\% = \mathbf{175\%}$

Распределение долей:

**60%** - инвестор и **40%** - автор проекта – до полного возврата инвестиций, **25%** - инвестор и **75%** - автор проекта – после полного возврата вложенных средств.