GLOBAL INVEST

Защищенные инвестиции в высокодоходные проекты

Проект №1461

Маркетплейс продуктов питания (Расширение деятельности)

Необходимая сумма инвестиций: **$ 5 млн.**

Годовая чистая прибыль: **$ 7 271 860**

Рентабельность инвестиционного капитала: **30%**

Вложение Автора: $ 1 552 000

Описание проекта: Автор проекта планирует продать **10%** бизнеса за **$5 млн.** для расширения деятельности по предоставлению услуг электронной коммерции B2B для продовольственного рынка, дистрибьюторов, дилеров и розничных и оптовых предпринимателей. Автор проекта вложил **$1 552 000** на открытие **11 филиалов** в Ташкентской, Андижанской и Наманганской областях и налаживание логистики для доставки продуктов.

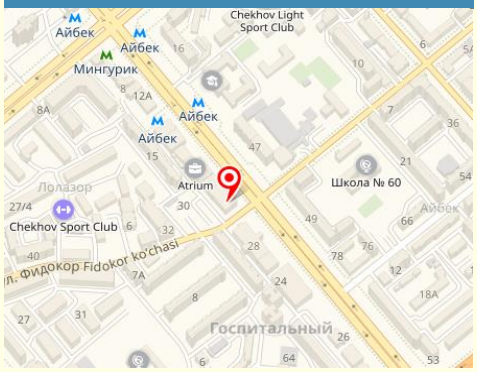
В 2022 году уже достигнут товарооборот в размере **$6 111 561.** К концу 2023 года планируется достичь отметки в **$16 965 033.**

По плану в 2023 году будет масштабное открытие множество филиалов по всему Узбекистану.

Автор проекта изучил рынок и выяснил, что данная бизнес-модель применима не только в Узбекистане, но и в соседних Кыргызстане, Казахстане, Таджикистане и Туркменистане. Это современный взгляд ИТ на дистрибуцию, как и на все отрасли.

Проект предусматривает обеспечение более 600 видов продаж продукции в магазины категории С, кафе, рестораны и офисы по оптовой цене в течение двух часов со своей **бесплатной логистической службой**. Срок реализации проекта после привлечения инвестиций:**1 месяц.**

Для получения дополнительной информации по проекту:
+99898 338 93 33
+99890 925 96 81



Необходимая сумма инвестиций:5 млн.$.

Наименование	Сумма, $
Расширения ассортимента продуктов питания и открытия филиалов во всех регионах Узбекистана.	$ 2 330 000
Распределение активов и программного обеспечения для больших и малых складов, расширяющихся по Узбекистану.	$ 1 100 000
Сумма, которую необходимо инвестировать в расширение проекта до достижения точки безубыточности.	$ 1 061 500
Маркетинговые и другие расходы	$ 508 500
Итого:	**$ 5 000 000**

Данные о доходах за год:

Наименование	Кол-во, заказов	Средний чек с 1 клиента, $	Выручка, $	Валовая прибыль, $ (12.5%)
После вложения 5 млн. $	**1 607 047**	**58**	**93 208 720**	**11 651 090**

Данные о расходах за год:

Наименование расходов	Сумма, $
Себестоимость реализованной продукции	81 557 540
Аренда помещений	1 803 384
Зарплаты	445 798
Коммунальные услуги	316 462
Маркетинг	1 114 277
Амортизация	220 852
Налоги	478 457
ИТОГО:	**85 936 860**

- Годовой доход: **$ 93 208 720**
- Годовые расходы: **$ 85 936 860**
- Чистая прибыль в год: $ 93 208 720 - $ 85 936 860= **$ 7 271 860**
- Рентабельность инвестиционного капитала:
  $$\mathbf{ROI} = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Сумма инвестиций}} \times \text{Доля Инвестора} * \mathbf{100\%} = \mathbf{30\%}$$

Распределение долей:

20% - инвестор и **80%** - автор проекта – до полного возврата инвестиций, **10%** - инвестор и **90%** - автор проекта – после полного возврата вложенных средств.

Эксклюзивное предложение!

Инициатору срочно необходимы денежные средства в размере **1 млн.$** в связи с тем, что компания "Coca Cola" предложила онлайн дистрибьюторство на свою продукцию по всему Узбекистану. Автор готов продать **4%** доли компании за **1 млн.$.** То есть, по **250 тыс.$** за **1%.**