

GLOBAL INVEST

ЮКОРИ ДАРОМАДЛИ ЛОЙИХАЛАРГА ХИМОЯЛАНГАН ИНВЕСТИЦИЯЛАР

Лойиха учун керакли
бўлган инвестиция
миқдори: **\$ 500 000**

Минимальный взнос:
1% за 25 000\$

3 йиллик соф
фойда: **\$ 8 120 000**

Инвестиция
сармоясининг 3
йиллик
рентабеллиги: **325%**

Лойиха муаллифи
инвестицияси: **\$200 000**

Жалб килинган
инвестициялар:
\$150 000

Лойиха № 1660

Болалар назорати учун мобил илова (суғурта қопламаси билан)

Лойиха босқичи:

Мобил илова синов режимида ишламоқда ва 40 мингдан ортиқ абонентга эга. Қўшимча инвестициялардан сўнг у сентябр ойида тўлиқ ишга туширилади.

Бугунги кунга қадар 2074 та масжидга ўргимчак стенд қўйишга рухсат олинди, Kundalik.com билан шартнома тузилган, у ерда 6,2 миллиондан ортиқ фойдаланувчи бор.

Лойиханинг мақсади: Лойиханинг мақсади Мобил иловани ишлаб чиқиш ва бутун дунё бўйлаб тарқатишдир.

Лойиха муаллифининг компанияси **2,5 млн.\$** баҳоланган.

Лойиха муаллифи ускуна, жамоа маоши ва маркетингга **200 минг \$** сармоя киритган. Ундан ташқари **150 минг \$** инвестиция жалб етилди.

Лойиха муаллифи Компаниянинг **20%** улушини **500 000\$** сотишни режалаштирмоқда.

Минимал взнос: **25 000\$** учун **1%**.

Мобил илова ёрдамида лойиха муаллифи компаниясининг вазифаси:

Дунё бўйлаб болалар хавфсизлигини таъминлаш, уларнинг тарбиясини назорат қилиш ва тинч оилани яратиш.

Лойиханинг афзаллиги:

- 1) Фарзандингиз қаерда эканлигини ва бутун ҳаракат тарихини билиб олишингиз мумкин;
- 2) Электрон панжара, бола ҳовлидан чиққанда огоҳлантиради;
- 3) Фарзандингиз қайси ижтимоий тармоқларда ўтказишини билиб олишингиз мумкин.



Бозор эҳтиёжи: Мобил илова - лойиҳа бутун дунёни қамраб олади, турли тилларда яратилган ва барча мамлакатларда талабга эга.

ЭКСКЛЮЗИВ - лойиҳа кўп функцияли имкониятлари туфайли эксклюзивдир.

Режаланган фойда – фойдаланувчилар сони 100 миллионни ташкил этади. Потенциал фойдаланувчилар сонининг 10 фоизини ёки 10 млн. кишини қамраб олган ҳолда йиллик даромад **120 млн.\$** ташкил қилади.

Келажақда **IPO** ўтказиш режалаштирилган.

Лойиҳа учун керакли инвестиция миқдори: 500 000\$

Номланиши	Сумма, \$
ИТ учун қарзни тўлаш	180 000
Бутун дунёга кириш имкониятига ега компаниянинг ривожланиши ҳақида	300 000
Бошқа харажатлар	20 000
Жами:	500 000

Лойиҳани амалга ошириш- ойига **1\$** миқдоридаги ойлик обуна учун тўлов шартлари бўйича амалга оширилади (абонент тўлови асосида).

Фойда олиш - обуна учун тўловнинг иккита варианты мавжуд: Ойига **1\$** тўлов (йилига 12 \$ миқдорида);

- Йилига **12 \$** тўланади.

Таркатиш - AppStore ва Плаймаркет хизматлари орқали амалга оширилади (уларнинг комиссияси тўланган сумманинг **30%** ни ташкил қилади).

3 йиллик даромадлар ҳақида маълумот:

Наименование	Количество подписчиков, чел.	Доходы от одной подписки, \$	Сумма доходов, \$
1 йил	1 000 000	1	1 000 000
2 йил	3 000 000	1	3 000 000
3 йил	10 000 000	1	10 000 000
Жами:			14 000 000

3 йиллик харажатлар ҳақида маълумот:

Наименование	Количество подписчиков, чел.	Расходы от одной подписки, \$	Сумма расходов, \$
1 йил	1 000 000	0,15	150 000
2 йил	3 000 000	0,15	450 000
3 йил	10 000 000	0.15	1 500 000
Жами:			2 100 000

- 3 йиллик даромад: **14 000 000\$**
- 3 йиллик ҳаражатлар: **2 100 000\$**
- 3 йиллик соф фойда: 14 000 000\$ – 2 100 000\$ = **11 900 000\$**
- Инвестиция капиталининг 3 йиллик рентабеллиги:
- $ROI = \frac{\text{Соф фойда}}{\text{Инвестиция}} \times \text{Инвестор улуши} * 100\% = 476\%$

Фойданинг тақсимланиши:

Инвестор **20%**, лойиҳа Муаллифи **80%**.