

GLOBAL INVEST

Защищенные инвестиции в высокодоходные проекты

Необходимая сумма
инвестиций: **\$ 50 000**

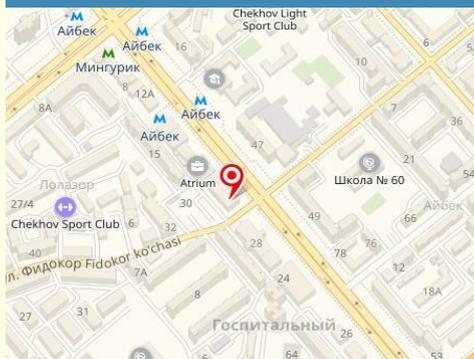
Годовая чистая
прибыль: **\$ 526 000**

Рентабельность
инвестиционного
капитала: **243%**

Вложения Автора :
\$100 000

Для получения
дополнительной
информации по
проекту:

+99898 338 93 33
+99890 925 96 81



Проект №1703

Оптимизация процессов работы на маркетплейсах

(Расширение деятельности с поручительством)

Описание проекта: Компания Автора проекта специализируется на создании решений, позволяющих владельцам магазинов на маркетплейсах и новичкам оптимизировать процесс работы с площадкой, а также внедряет решения, которые влияют на рост продаж.

Подписка предлагает три варианта с разной функциональностью и ценой. В рамках подписки, клиенты получают доступ к экспертам, которые помогут им управлять и развивать свой магазин на маркетплейсах.

На данный момент проект запущен и функционирует. Проведенные исследования показали, что данный продукт пользуется спросом, уже на старте и без рекламы имеются подписчики, спрос очевиден, а эмоции от использования нашей подписки превосходят все ожидания.

Автор проекта вложил более 100 000\$ на создание продукта.

Есть поручительство от другой компании в качестве защиты инвестиций.

Проблема и потребность:

- Неправильное раскрытие товара в описании и характеристиках, не формируют УТП, нет конкурентных преимуществ и отсутствие понимания выгоды для клиента, порой пишут слишком много и клиенту даже не хочется читать, это также ведёт к отсутствию продаж.

- Отсутствие продающей инфографики, в интернете человек воспринимает информацию глазами, красивые и стильные визуальные решения важнейший фактор для продаж. Но это далеко не всё, что же ещё отсутствует у большинства продавцов?

Многие владельцы кабинетов сталкиваются с проблемой отсутствия продаж из-за некачественного заполнения карточки товара, что они делают не так?

- Нет финансовых расчетов, отсутствие unit экономики ведёт к тому, что в графу расходов включаются далеко не все показатели, что ведёт к отсутствию понимания реального дохода, а как правило торговли в убыток.

- Неправильно заполняют название товара, отсутствие качественной SEO оптимизации ведёт к тому, что клиент не может найти продаваемый товар, это уменьшает продажи.

- Отсутствие аналитики, зачастую люди покупают те товары, которые на их субъективный взгляд являются привлекательными, но каково бывает их удивление, когда они наблюдают отсутствие спроса, поэтому так важно анализировать данные и понимать обороты каждой категории товаров.

- Некачественная фотосессия, подбираются неудачные ракурсы и кадры, порой клиент не понимает, что покупает, так как фото не отражает сути товара, это напрямую влияет на продажи SEO.

- Отсутствие маркетинговой стратегии и плана, конечно, люди даже не подозревают, что недостаточно просто выложить товар, также важно и продвигать его внутри площадки, а также используя внешние инструменты Это лишь часть проблем, которые мы решаем благодаря опыту и обретенным навыкам, наша подписка, бесспорно, подойдет новичкам и опытным продавцам.

Продукт Автора проекта предназначен для малых и средних бизнесов, которые хотят увеличить свою эффективность и уровень дохода. Он также подходит для новичков в онлайн-торговле, которые нуждаются в поддержке и экспертных советах.

Сегментация аудитории:

Предприниматели в возрасте от 21 до 42 лет, желающие увеличить доход мы даём решения, которые позволяют вывести уровень магазина на профессиональный.

Студенты, желающие освоить новое направление и погрузиться в мир электронной коммерции, благодаря доступной цене они получают профессиональный магазин и опыт, позволяющий начать зарабатывать без допущения ошибок.

Женщины, которые обременены бытом и уделяют большую часть своего времени детям, благодаря подписке они снимают с себя всю рутинную работу и у них появляется больше времени, которое можно посвятить семье.

Необходимая сумма инвестиций: 50 000\$.

Наименование	Сумма, \$
Маркетинг за 4 мес.	20 000
Зарплата сотрудников за 2 мес.	24 000
Аренда помещения за 2 мес.	3 000
Прочие расходы за 2 мес.	3 000
Итого:	50 000

Данные о доходах за год:

Наименование	Кол-во, шт.	Цена за 1 подписку, \$	Сумма, \$
Подписки 1- вариант	7 200	50	360 000
Подписки 2- вариант	4 500	80	360 000
Подписки 3- вариант	1 200	120	144 000
ИТОГО:			864 000

Данные о расходах за год:

Наименование расходов	Сумма, \$
Зарплата сотрудников	144 000
Аренда помещения	18 000
Налоги	48 000
Маркетинг и реклама	110 000
Прочие расходы	18 000
ИТОГО:	338 000

- Годовой доход: **864 000\$**
- Годовые расходы: **338 000\$**
- Чистая прибыль в год: $864\ 000\$ - 338\ 000\$ = 526\ 000\ \$$
- Рентабельность инвестиционного капитала:

$$\text{ROI} = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Сумма инвестиций}} \times \text{Доля Инвестора} * 100\% = 263\%$$

Распределение долей:

25% - инвестор и **75%** - автор проекта.