

ЗАЩИЩЕННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ВЫСОКОДОХОДНЫЕ ПРОЕКТЫ

Необходимая сумма инвестиций: \$ 550 000

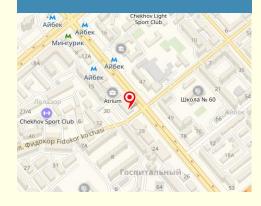
Годовая чистая прибыль: <mark>\$4,5 млн.</mark>

Рентабельность инвестиционного капитала: 491%

Вложение Автора проекта: \$ 350 000

Для получения дополнительной информации по проекту: +99898 338 93 33 +99890 925 96 81

info@uzinvest.uz



Проект №1291

Легализация трудовых мигрантов в один клик (расширение деятельности)

Описание проекта: Автор проекта планирует создать мобильное приложение для пошаговой регистрации трудового мигранта в РФ. Автор проекта имеет более 3 лет опыта в сфере легализации трудовых мигрантов. Автор проекта вложил 350 тыс. \$ для:

- Изучение рынка трудовой миграции 3 года 300~000 \$
- Подготовки к реализации проекта 10 месяцев **50 000 \$.**

Для трудовых мигрантов приложение абсолютно БЕСПЛАТНО. Приложение автоматически сопровождает мигранта на всех этапах легализации:

- Проверка разрешения на въезд в РФ;
- Проверка документов;
- Автоматическое заполнение анкетных данных на любых площадках;
- Предоставление собственного почтового сервиса для мигрантов из разных стран СНГ;
- Помощь в поиске места пребывания в РФ (общежитие или квартира);
- Постановка на миграционный учёт по месту пребывания (временная регистрация);
- Нотариальный перевод паспорта;
- Заполнение заявления на постановку на налоговый учёт (ИНН).

Преимущества:

- своевременность;
- временное отсутствие конкуренции;
- полная автоматизация;
- масштабируемость;
- огромный рынок трудовых мигрантов;
- мигранту надо просто следовать подробным инструкциям;







- хорошо знать русский язык не требуется;
- все заявления формируются автоматически;
- пользователь приложения становится полностью легальным за 3–4 дня.

В 2022 года ситуация фундаментально изменилась. Вступил в силу закон № 247—ФЗ о дактилоскопии и цифровом фотографировании мигрантов. Заработала система МИР — межведомственный контроль за мигрантами, которая разрабатывалась пять лет. Было потрачено из бюджета 50 млрд рублей.

Главные нововведения:

- электронный паспорт иностранца;
- база мигрантов рассекречена и открыта к общему доступу.

ТЕПЕРЬ ВСЕМ МИГРАНТАМ ПОТРЕБУЕТСЯ ПОЛНАЯ ОФИЦИАЛЬНАЯ ЛЕГАЛИЗАЦИЯ

Степень готовности продукта: какие функции уже реализованы и работают? Продукт в "ручном режиме" через WhatsApp Business API работает три года. Все этапы легализации давно протестированы и многократно отработаны. База привлечённых клиентов более 5000 мигрантов. Работает монетизация.

Подключены партнёрские программы:

- Тинькофф Банк;
- Тинькофф Mobile;
- Нотариусы;
- Хостелы.

Что осталось реализовать?

- Автоматизировать все процессы легализации через АРІ гос. платформ;
- Разработать мобильное приложение с возможностью сканирования документов и голосового сопровождения на разных языках;
- Масштабировать на все страны ЕАЭС и СНГ;
- За пять лет привлечь 30–40 % рынка трудовой миграции;
- Расширить монетизацию;
- Привлечь к партнёрским программам новых крупных игроков:
 - СберБанк, Альфа-Банк;
 - AVITO, OZON, HH.RU, Яндекс. Аренда;
 - БиЛайн, МТС, ТЕЛЕ2;
 - Крупные таксопарки;
 - Яндекс.Такси, Яндекс.Доставка;
 - Многофункциональный Миграционный Центр (Сахарово).

Срок реализации проекта после привлечения инвестиций: 4 месяца.

Необходимая сумма инвестиций:550 000\$.

Первый этап:

Наименование	
Автоматизация процессов регистрации через АРІ гос. площадок	20 000
Разработка MVP мобильного приложения	20 000
Маркетинг за 6 мес.	10 000
Итого:	50 000





Второй этап:

Наименование	Сумма, \$
Доработка приложения до промышленного образца	100 000
Маркетинг за 1,5 года	400 000
Итого:	500 000

Данные о доходах за год:

Наименование	Кол-во, шт	Цена за	Сумма, \$
		1пользователя ,\$	
Монетезация	80 000	70	5 600 000
ИТОГО:			5 600 000

Данные о расходах за год:

Наименование расходов	Сумма, \$
Маркетинг	1 000 000
ИТОГО:	1 000 000

Годовой доход: 5 600 000\$

Годовые расходы: 1 000 000\$

Чистая прибыль в год: 5 600 000\$ – 1 000 000\$ = 4 500 000\$

• Рентабельность инвестиционного капитала:

$${f ROI} = rac{{ ext{Чистая прибыль}}}{{ ext{Сумма инвестиций}}} imes { ext{Доля Инвестора}} * {f 100\%} = {f 491\%}$$

Распределение долей:

60% - инвестор и 40% - автор проекта — до полного возврата инвестиций, 40% - инвестор и 60% - автор проекта — после полного возврата вложенных средств, через 2 года Инвестор выходит из состава учредителей.



