



ЛОЙИХАЛАРНИ ИЗЛАШ ВА ИНВЕСТИЦИЯЛАРНИ ЖАЛБ ҚИЛИШ

Лойиха учун керакли
бўлган инвестиция
миқдори: **\$ 36 000**

Лойиха муаллифининг ўз
хиссаси: **\$ 6 000**

Инвестиция
сармоясининг
рентабеллиги: **126%**

Йиллик соф
foyда: **\$ 57 000**

Лойиха бўйича қўшимча
маълумот олиш учун:
+99898 338 93 33
+99890 925 96 81

info@uzinvest.uz

Лойиха № 913

Бухгалтерия хисоби, бизнес бошқариш ва автоматлаштириш.

Лойиханинг тавсифи:

CRM тизими – бу мижозлар билан муносабатларни бошқариш тизими. CRM махсулоти мижозлар билан ўзаро муносабатлар стратегиясини автоматлаштиришга, хусусан, мижозларнинг малъумотлари ва улар билан муносабатлар тарихини сақлаш, бизнес жараёнларини ташкил қилиш ва такомиллаштириш ва натижалани кейинчалик тахлил қилиш орқали савдо хажмини ошириш, маркетингни оптималлаштириш ва мижозларга хизмат кўрсатиш яхшилашга қаратилган.

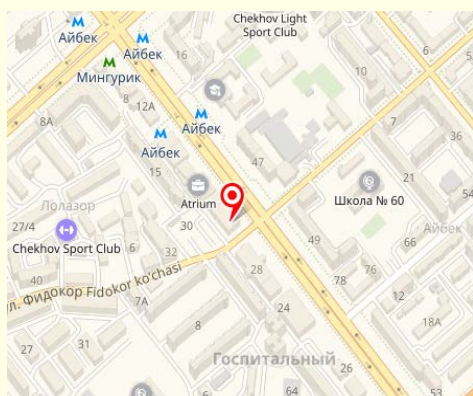
Биз маҳалий ишлаб чиқарувчилардан русларнинг хамкасбларига қараганда **5-10 баравар арзонроқ** махсулотни таклиф етказиб, бу функционаллик ва малъумотларни сақлаш хавфсизлигидан кам эмас.

UZCRM нинг асосий функционаллиги бу:

- Хар бир мижоз билан ишлаш тарихи.
- Бизнес жараёнларини автоматлаштириш.
- Амалий ва аниқ статистика.
- Рахбарларга ошкора хисобот бериш.
- Мақсад ва вазифаларни белгилаш.
- Компания учун виртуал офис.

Лойиха муаллифининг ўз хиссаси: 6 000 \$, шундан:

- CRM нинг ўзи ва дастурнинг модул қисимларини ишлаб чиқариш



info@uzinvest.uz



<https://t.me/uzinvestuz>



+998983389333,+998909259681

Лойиха учун керакли бўлган инвестиция миқдори: \$ 36.000, шундан:

№	Номланиши	Хажми, \$
1	Дастурчи учун компьютер – 5 дона	5 000
2	Веб сайт яратиш	1 000
3	Офис ижараси	2 000
4	UZCRM тизимини яратиш харажатлари	9 000
5	Бошқа харажатлар	4 000
6	UZCRM тизимининг ўзи сақланадиган сервер	10 000
7	Бизнес 2-3 ой давомида сақлаб туриш учун	5 000
Жами:		36 000\$

Ойлик даромад:

Шунингдек, UZCRM- ни бирлаштиришда маълум бир тарифни фаоллаштирган компания хар ой лицензия тўловини тўлайди. Танланган тариф **50\$ дан 1500\$ гача**. Махсулотимизни амалга оширгандан сўнг, хар бир мижоз хар ой UZCRM – дан фойдаланиш учун лицензия тўлайди.

№	Номланиши	Хажми, \$
1	Ойига 5 та дан 20 та гача мижозга мўлжалланган CRM тизимини интеграциялаш	6 000
2	Тизимни янгилаш хизматлари	2 000
3	Сайтларни яратиш ва ривожлантириш	3 000
4	IT – дастурий таъминот билан таъминлаш	2 000
Жами:		13 000

Ойлик харажатлар:

№	Номланиши	Хажми, \$
1	Ижарага жой олиш	2 000
2	Ходимларнинг ойлиги	3 000
3	Комунал хизматлар, интернет ва офис материаллар	250
4	Реклама хизматлари	2 000
5	Бошқа харажатлар	1 000
Жами:		8 250

- Йиллик даромад: $13\,000\ \$ * 12\ \text{ой} = 156\,000\ \$$.
- Йиллик харажат: $8\,250\ \$ * 12\ \text{ой} = 99\,000\ \$$.
- Йиллик соф фойда: $156\,000\ \$ - 99\,000\ \$ = 57\,000\ \$$.
- Инвестиция сармоясининг рентабеллиги: **126%**.

Фойданинг тақсимланиши: Инвестор киритган сармояси тўлиқ қоплангунига қадар фойданинг **80%**га эгалик қилади, лойиха Муаллифи эса **20%**. Инвесторнинг киритган сармояси тўлиқ қоплангач Инвестор бизнесда **50%** улушини сақлаб қолади.

