



UZINVEST.UZ

ПОИСК ПРОЕКТОВ И ПРИВЛЕЧЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ

Потребность в привлечение инвестиционных средств в размере: **279 000 \$.**

Срок реализации проекта: **1 месяцев.**

Чистая прибыль в год: **655 200 000 сум / 80 000 \$**

Срок окупаемости инвестиций: **3,5 года.**

Рентабельность инвестированного капитала: **28%.**

Проект №370

Открытие инновационной клиники безоперационной пластической гинекологии.

Цель проекта:

Клиника с помощью специализированной аппаратуры занимается лечением следующих проблем:

1. Сексуальная дисфункция у мужчин и женщин;
2. В Комплексном лечения бесплодия у мужчин и женщин;
3. Простатит;
4. Геморрой;
5. Синдром хронической тазовой боли;
6. Энурез;
7. Возрастное недержание мочи;
8. Невынашивание беременности;
9. Слабость мышц тазового дна (Опушение органов малого таза после беременности и т п.);
10. Лечение хр. заболеваний малого таза у женщин и мужчин;
11. Эстетическая безоперационная гинекология (Восстановление после операций и родов, борьба с рубцовыми изменениями).

Аппаратура Европейского производства (Англия)

Есть врач-гинеколог, который имеет сертификат для работы на данном оборудовании (Прошла обучения в 2018 году).

Есть опыт в промоции.

Есть первые 15-20 пациентов.

Финансовые вложения на организацию миниклиники.

Наименование	Цена в (дол. США)
Для оборудования	209 000
Помещение (3-х комнатная квартира)	40 000
Ремонт	10 000
Базовое оборудование	10 000
Прочие организационные расходы	10 000
Итого	279 000



05.12.2018



www.uzinvest.uz
info@uzinvest.uz

Контактные данные:

UZINVEST.UZ



г.Ташкент, Мирабадский район, ул. Ойбек 22,
Бизнес центр "NEW WORLD"
2 этаж

info@uzinvest.uz

Для получения
дополнительной информации
по проекту:

+99898 338 93 33

+99890 925 96 81



info@uzinvest.uz



<https://t.me/uzinvestuz>



+998983389333,+998909259681

Прогноз стоимости лечения с использованием аппаратуры. (в суммах)

	Наименование процедуры	Стоимость процедуры, сум	Количество пациентов в день	Прибыль в день	Прогноз в месяц		
					Предполагаемая стоимость в месяц, сум	Пред-мая стоимость в месяц низкой посещаемости, сум	Пред-мая стоимость в месяц высокой посещаемости, сум
1	Первичный и вторичный осмотр	40000	3	120 000	2 040 000	1 560 000	2 520 000
2	Первичная консультация	40 000	2	80 000	1 360 000	1 040 000	1 680 000
3	Вторичная консультация	30 000	3	90 000	1 530 000	1 170 000	1 890 000
4	Диагностическая кольпоскопия	50 000	4	200 000	3 400 000	2 600 000	4 200 000
5	Лечебные процедуры	50 000	2	100 000	1 700 000	1 300 000	2 100 000
Итого:		-	-	590 000	10 030 000	7 670 000	12 390 000
Аппаратное лечение							
1	Ультразвуковая кавитация	100 000	3	300 000	5 100 000	3 900 000	6 300 000
2	Радиоволновая широкополосная хирургия	500 000	0-1	500 000	8 500 000	6 500 000	10 500 000
3	Лазерная хирургия	600 000	0-1	600 000	10 200 000	7 800 000	12 600 000
4	RF- аппаратная терапия и кресло	500 000 (I) - 400 000 (II)	3-5-7	1 500 000 - 3 500 000	30 000 000-70 000 000	18 200 000 -31 200 000	29 400 000 -50 400 000
Итого:				3 900 000	78 000 000	58 200 000	92 400 000
ИТОГО В ГОД					936 000 000	698 400 000	1 108 800 000

Необходимая инвестиция: 279 000 \$.

Чистый прибыль в год: В среднем – 655 200 000 сум / 80 000 \$.

Срок реализации проекта: 1,5 месяцев.

Срок возврата инвестиций: 3,5 года.

Доля Инвестора: Инвестор получает **100%** от чистой прибыли до полного возврата инвестиций. После полного возврата инвестиции Инвестор сохраняет **50%** доли в бизнесе.

Услуга такого качества и подобной аппаратуры на сегодняшний день нет на рынке медицинской услуги, что аппаратура уникальная и это инновация 2017 года.

